

Net voor Nieuwjaar is het belangrijk om die laatste facturen nog geïnd te krijgen. Waarom is dat belangrijk? Hoe pakt u dat best aan?



Indien u volgend jaar wil investeren, uitbreiden, vernieuwen, ... zal u bij de bank ten rade moeten gaan voor extra krediet. Als u een groot vertrouwen wil genieten bij uw leveranciers, kan u er best voor zorgen dat er op het eind van het (boek)jaar voldoende cash op uw rekening staat. Om dit te bereiken volgt u best slechte betalers goed op, vooral in de eindejaarsperiode. Uw advocaat staat klaar om u hierbij 'streng maar rechtvaardig' te begeleiden.

Voor u het weet zit het jaar 2019 erop. Uw boekhouder zal binnenkort het boekjaar afsluiten en nagaan welke omzet, welke (belastbare) winst of welk verlies, u hebt gerealiseerd. Als de klanten uw facturen correct en tijdig betalen, beschikt u in principe over een voldoende grote financiële buffer om een eventuele crisis het hoofd te bieden.

Als u in een vennootschap zit, zal u in principe tegen midden 2020 uw balans en resultatenrekening moeten neerleggen. Als u volgend jaar op krediet rekent bij uw bank en/of uw

leveranciers, dan loopt het aantal dagen (gratis) klantenkrediet beter niet te veel op ten opzichte van voorgaande jaren. Ook de eenmanszaken blijven best alert! Als zelfstandige zonder vennootschap moet u uw cijfers dan wel niet publiek maken. Als u bij de bank een krediet aanvraagt, zal die wellicht vragen hoeveel facturen er op het einde van het jaar openstonden en wat uw omzet was. Meer heeft uw bank niet nodig om te berekenen of u last heeft van slechte betalers.

Let op! Banken durven bij zo'n kredietaanvraag zelfs vragen dat u (lees: uw advocaat) een overzicht geeft van de stand van de invorderingen.

Hoe pakt u het aan?

1. Sneller laten betalen. Voor nieuwe bestellingen hanteert u nu het best zeer korte betaaltermijnen (vb. '8 dagen factuurdatum'). Als het even kan 'contant', bij levering. Op het einde van het jaar '30 dagen factuurdatum' toestaan, zorgt ervoor dat er aan het einde van het jaar nog veel te ontvangen tegoeden blijven openstaan.

2. Slechte betalers als een pitbull opvolgen. Klanten die meestal hun factuur te laat betalen, laat u even niet los!

3. Alles mag wat strikter en korter dan anders. Wacht geen 14 dagen vooraleer u een (eerste) vriendelijke betalingsherinnering stuurt en daarna nog eens 14 dagen om een tweede al dan niet aangetekende rappel te sturen. Zeker nu gunt u slechte betalers beter niet zo lang gratis krediet ...

4. Eén rappel volstaat. Niemand verplicht u inderdaad om twee of drie rappels te sturen. Eén officiële (lees: aangetekende) aanmaning kort na de vervaldag volstaat om duidelijk te maken dat u geen verder uitstel duldt.

Tip. Vermeld eventueel in de aanmaning de naam van de advocaat die uw facturen invordert. Verwittig hem in het voorkomende geval, zodat hij mee de druk kan opvoeren als een slechte betaler telefonisch zou informeren hoe snel hij moet betalen om alsnog de dagvaarding(-kosten) te vermijden.

5. Durf streng te zijn! Zeker bij doorwinterde slechte betalers baat alleen de harde en duidelijke lijn. Reken in uw officiële aanmaning de nalatigheidsinteressen én het schadebeding aan die in uw factuurvoorwaarden voorzien zijn. Betaalt uw klant daarna nog snel alleen de hoofdsom, in de hoop er zo van af te zijn, dan heeft hij het gevoel dat hij iets uitgespaard heeft. U heeft echter uw centen binnen. En dat is wat telt ...

Tip. Zodra u de invordering overlaat aan een advocaat, kan uw schuldenaar niet ontsnappen door enkel de hoofdsom te betalen! Het schadebeding en de interesten dekken meestal de kosten van uw advocaat.

6. Maak sneller gebruik van een advocaat. Iedereen is - terecht - onder de indruk van de brief van een advocaat. Ook uw slechte betalers. Dit zal hem/haar ertoe aanzetten om eerder uw schuld bij voorrang te betalen dan die andere die niet zo professioneel worden opgevolgd.

Anders dan een incassobureau en/of een gerechtsdeurwaarder, is een advocaat wettelijk bevoegd om elke stap van het incasso-proces zelfstandig uit te voeren. Dit gaat van de betalingsherinnering, tot het opstarten van een procedure en het leggen van beslag. Bovendien is de advocaat per definitie de ideale 'personal legal coach' om tot een oplossing op maat te komen.

P.S. Een strenge betalingsherinnering kan gratis gedownload worden van onze website www.goris-vanherck.be samen met nog extra 'tips en tricks'.

Goris & Van Herck
ADVOCATENKANTOOR
016 53 53 94 - info@goris-vanherck.be

Christiaan Goris

Advocatenkantoor Goris & Van Herck
Baalsebaan 183
3128 Baal (Tremelo)
T 016 53 53 94
F 016 52 06 32
info@goris-vanherck.be
www.goris-vanherck.be